



**SEMINARIO – TALLER**  
**VENTAS EN ÉPOCA NAVIDEÑA**

*Como prepararse para esta época y vender mucho más de lo imaginado.*

**OBJETIVOS:**

En este seminario los participantes tendrán la oportunidad de:

- Estudiar todo el proceso de ventas
- Reforzar la efectividad en lograr el compromiso de compra.
- Descubrir e identificar la oportunidad de cierre de la venta
- Mejorar la habilidad del cierre de la venta

**CONTENIDO:**

- Prospección efectiva
- El perfil del Vendedor Profesional.
- Vender en esta época tan especial; Navidad
- Organización y manejo del tiempo.
- Aperturas efectivas
- Sondeo de prioridades del cliente; productos de la época
- Exposición
- Beneficio y Características
- Manejo de objeciones
- Identificando las objeciones
- Objeciones más frecuentes
- Identificar la oportunidad de cierre
- Tipos de cierre
- Simulaciones practicas
- Logrando el compromiso
- Cierre efectivo de la venta
- Post Venta Seguimiento de ventas

**Fecha:** Miércoles 8 de Diciembre del 2010

**Lugar:** Auditorio de AMCHAM Guayaquil:

Av. Francisco de Orellana Edificio Porta, Piso 6, Of. 5

**Hora:** 14h00 a 18h00

**INVERSIÓN:**

El valor normal por participante es de **\$ 79 + IVA**

El valor especial para Afiliados a la **Cámara Ecuatoriano Americana de Comercio** es de **\$ 45+ IVA** por participante

**Incluye:**

- Instructor Certificado
- Material de Trabajo
- Diploma